

Program

Praktyczne aspekty relacji polskich zależnych spółek kapitałowych z ich zagranicznymi udziałowcami

ze szczególnym uwzględnieniem odpowiedzialności członków zarządu polskiej spółki w ramach grupy spółek

Konflikt między interesem grupy (interes koncernu) a interesem spółki - córki. Ryzyka i obowiązki polskich zarządów oraz rad nadzorczych w grupie spółek.

27.11.2018 r. godzina 9:00

AHK Polska, Wrocław 50-063, Pl. Solny 20

Celem szkolenia jest udzielenie odpowiedzi m.in. na następujące pytania:

- Na jakie ryzyka związane z odpowiedzialnością osobistą narażają się managerowie, którzy wypełniają swoje obowiązki w ramach struktury macierzowej?
- W jakim zakresie dozwolone jest udzielanie informacji w ramach raportowania w grupie spółek (w tym compliance) do podmiotów dominujących lub powiązanych ze wspólnikiem?
- Na ile wiążące dla zarządu są polecenia wydawane mu przez dominującego wspólnika zagranicznego oraz podmioty z nim powiązane?
- Czy (formalny) pracodawca wykonuje (jeszcze) nadzór i funkcję kierownicze nad pracownikami w strukturze matrixowej?
- Czy członek zarządu może scedować swoje kompetencje jako kierownik zakładu pracy na innego „przełożonego” w strukturze macierzowej koncernu?

I. Problemy prawne i osobista odpowiedzialność członków zarządu działających w Polsce spółek kapitałowych międzynarodowych koncernów

- Spółkowo-korporacyjna hierarchia vs. organizacja matrixowa w koncernie
- Raportowanie
- Wiążące polecenia z „centrali”
- Outsourcing
- Restrukturyzacja działalności operacyjnej
- Cash pooling
- Pożyczka (upstream loan) i poręczenia na rzecz spółki - matki i innych spółek koncernu
- Przystąpienie do długu
- Zastaw na udziałach

II. Osobista i cywilna odpowiedzialność członków organów w organizacji matrixowej

- Odpowiedzialność „wewnętrzna” wobec wspólnika oraz wobec spółki
- Odpowiedzialność wobec osób trzecich
- Odpowiedzialność za zobowiązania publiczno-prawne, ze szczególnym uwzględnieniem cen transferowych
- Odpowiedzialność karnoskarbowa związana z zobowiązaniami publicznoprawnym

III. Matrix kontra prawo pracy

- Formalny a rzeczywisty pracodawca

- Kiedy spółka powiązana, nie będąca formalnie pracodawcą odpowiada za zobowiązania pracowników innej spółki z grupy
- Przenoszenie uprawnień pracodawcy na podmioty z organizacji i spoza organizacji
- Umowa o zakazie konkurencji z pracownikiem w grupie spółek

Prelegenci



Zbigniew Jara specjalizuje się w doradztwie w zakresie prawa spółek, nabywania przedsiębiorstw (M&A), prawa handlowego, joint ventures, prawa kartelowego, a także w zakresie rozwoju i finansowania projektów. Swoje doświadczenie zawodowe zdobywał jako niemiecki adwokat (Rechtsanwalt) w latach 1994- 1996 w Gurland & Lambsdorff we Frankfurcie nad Menem, w 1997 r. w Gleiss Lutz we Frankfurcie nad Menem, a w latach 1998-2005 w warszawskim biurze kancelarii Gleiss Lutz jako współzałożyciel i Partner Zarządzający. Od 2005 r. jest Partnerem Założycielem i Partnerem Zarządzającym w kancelarii JARA DRAPAŁA & PARTNERS w Warszawie.

Projekty, które realizował dotyczyły wielu transakcji M&A oraz joint venture, m.in. kompleksowego doradztwa prawnego niemieckiemu właścicielowi przy restrukturyzacji, a następnie przy sprzedaży ponad 200 dyskontów (część operacyjna) na rzecz lidera na polskim rynku, kompleksowego doradztwa odnośnie struktury (SPV) i warunków współpracy (joint venture) niemieckiego koncernu z polskimi podmiotami w związku z budową fabryki fundamentów do morskich elektrowni wiatrowych. Doradzał także niemieckiemu

koncernowi rolnemu przy restrukturyzacji, a następnie przy połączeniu kilkunastu spółek akcyjnych w Polsce.

Zbigniew Jara jest członkiem Deutscher Anwaltverein. W latach 1996 - 1997 był wykładowcą w Szkole Prawa Niemieckiego na Uniwersytecie Warszawskim. Prowadzi liczne wykłady i szkolenia w ww. zakresie w kraju i za granicą.

Autor licznych publikacji z zakresu prawa spółek i prawa handlowego oraz prawa kartelowego, m.in. na temat: wykonywania prawa głosu z udziałów/akcji; zaskarżania uchwał zgromadzeń wspólników/akcjonariuszy, reprezentowania spółki kapitałowej w umowach z członkami zarządu, obowiązku informacji i zachowania poufności w trakcie due diligence, wykupów menedżerskich (MBO) w spółkach akcyjnych, transgranicznych fuzji spółek. Redaktor i autor Komentarza do Kodeksu Spółek Handlowych wydawnictwa C.H. Beck w serii Duże Komentarze Becka (2 wyd. 2017) oraz w serii Komentarze Online (2 wyd. 2017), a także autor m.in. Polnisches Kartellrecht (pl.: Polskie prawo kartelowe) [w:] Handbuch des Wirtschaftsrechts in Osteuropa. Länderteil Polen, wyd. C.H. Beck, 2015 oraz Spółka akcyjna. Wzory dokumentów z komentarzem, wyd. Heymanns, 2004.

Studiował na Uniwersytetach we Wrocławiu i Frankfurcie nad Menem (Niemcy).



Marcin Chomiuk specjalizuje się w doradztwie w zakresie prawa spółek, fuzji i przejęć oraz prawa umów ze szczególnym uwzględnieniem inwestycji infra-strukturalnych. Swoje doświadczenie zawodowe zdobywał w Polsko-Niemieckiej Izbie Przemysłowo-Handlowej w Warszawie (2004-2006), gdzie zajmował się doradztwem prawnym i ekonomicznym w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej w Polsce i w Niemczech. Od 2007 roku zajmował stanowisko associate, a od 2015 roku jest Partnerem w kancelarii JARA DRAPAŁA & PARTNERS.

Projekty, które realizował dotyczyły m.in. doradztwa prawnego dla niemieckiego inwestora branżowego w związku z projektem joint venture realizowanym z polskimi partnerami, obejmującym budowę zakładu produkcji fundamentów dla morskich siłowni wiatrowych, doradztwa prawnego dla niemieckiego inwestora branżowego w związku z nabyciem akcji krajowego producenta elektrofiltrów. Doradzał polskiej spółce budowlanej wchodzącej w skład francuskiej grupy kapitałowej w związku z projektem joint venture realizowanym z krajowymi oraz francuskimi partnerami obejmującym budowę kompleksu handlowego w zachodniej Polsce, a także na rzecz głównego projektanta nowego bloku energetycznego Elektrowni Jaworzno III przy negocjowaniu umowy z generalnym wykonawcą oraz jej realizacji.

Od roku 2010 jest członkiem Kolegium Redakcyjnego Monitora Prawa Handlowego wydawnictwa C.H. BECK. Prowadzi wykłady i szkolenia dla Polsko-Niemieckiej Izby Przemysłowo-Handlowej, Polsko-Szwajcarskiej Izby w Polsce między innymi na temat: ramowych warunków działalności przemysłowej w Polsce, działalności na rynku niemieckim, aspektów prawnych prowadzenia działalności gospodarczej na rynku niemieckim.

Autor licznych publikacji z zakresu prawa cywilnego, gospodarczego i handlowego w Monitorze Prawniczym, Monitorze Prawa Handlowego, Przeglądzie Prawa Handlowego, Głosie, m.in. na temat: reformy prawa spółek w Polsce i Niemczech, zakresu reprezentacji członków zarządu działających z prokurentem, podwyższenia kapitału w sp. z o.o., deklaracji patronackiej. Współautor Komentarza do Kodeksu Spółek Handlowych wydawnictwa C.H. Beck w serii Duże Komentarze Becka (2 wyd. 2017) oraz Komentarze Online (2 wyd. 2017), pod red. Z. Jara.

Absolwent Szkoły Głównej Handlowej kierunku Finanse i Bankowość oraz Uniwersytetu w Białymstoku. Ponadto uczęszczał do Szkoły Prawa Niemieckiego na Uniwersytecie Warszawskim oraz był stypendystą Max-Planck-Institut für Ausländisches und Internationales Privatrecht w Niemczech.



Magdalena Zasiewska specjalizuje się w doradztwie podatkowym. Ponad dwudziestoletnie doświadczenie zdobywała m.in. w firmach Wielkiej Czwórki. Ekspert w zakresie polskiego i międzynarodowego prawa podatkowego, postępowań podatkowych zarówno dla podmiotów polskich, jak i zagranicznych. Doradca polskich i zagranicznych, m.in. francuskojęzycznych, klientów z kluczowych sektorów gospodarki (energetyka, handel, nieruchomości, FMCG). Od 2017 roku zajmuje stanowisko Head of Taxes w Zespole Podatkowym w kancelarii JARA DRAPAŁA & PARTNERS.

Dotychczasowe projekty, które realizowała, dotyczyły m.in.: doradztwa w procesach restrukturyzacyjnych, takich jak połączenia, podziały, zbycie przedsiębiorstw; doradztwa transakcyjnego; doradztwa w zakresie podatków u źródła i zasad opodatkowania zakładów podatkowych; doradztwa w procesach inwestycyjnych; doradztwa w zakresie zwiększenia efektywności podatkowej prowadzonej działalności. Reprezentowała także podatników w sporach z administracją skarbową, w tym w procedurach wzajemnego porozumiewania.

Autorka licznych polskich i zagranicznych publikacji, w tym redaktor komentarza do umowy modelowej o unikaniu podwójnego opodatkowania OECD.

Absolwentka Wydziału Prawa i Administracji na Uniwersytecie Warszawskim, a także Administracji podatkowej na Uniwersytecie Paris Dauphine (Francja).

Jeśli są jakieś specyficzne zagadnienia, które Państwa interesują, to prosimy o przesłanie informacji na ten temat na adres: bausbiter@ahk.pl – z przyjemnością uwzględnimy wskazane zagadnienia podczas szkolenia.